

YATIRIMCISINI BEKLEYEN ÜLKE

ÖZBEKİSTAN

KAPAK KONUSU
AMBALAJLA MARKA
DEĞERİN ARTSIN

UZMAN GÖRÜŞÜ
TÜBİTAK MAM'DAN
TRANSGENİK FARE

RÖPORTAJ
OĞUZ AMBALAJ'DAN
25 MİLYON EUROLUK YATIRIM

AB KOZMETİK TÜZÜĞÜ



REACH Global Services

www.reach-gs.eu

AB PAZARINA KOZMETİK İHRACATI YAPIYOR MUSUNUZ?

- Ürünlerinizin AB otoritelerine usulüne uygun şekilde bildirim yapıldı mı?
- Ürün etiketleriniz AB tüzüğü gereklilikleri ile uyumlu mu?
- Ürünlerinizin yakında AB kısıtlamalar listesinde yer almayacağına emin misiniz?
- AB pazarından menedilmemek için gerekli tüm önlemleri aldınız mı?

Eğer cevabınız “HAYIR” ise bizimle acilen aşağıdaki konularda iletişime geçmelisiniz:

- AB tüzüğü gerekliliklerine uyumlu bir **Ürün Bilgi Dosyası**'na (PIF) sahip olma
- Ürün Güvenlik Raporunuzu hazırlatma
- Ürünleriniz için **Sorumlu Kişi** (RP) atama
- Etiketlerinizin AB kozmetik tüzüğü ile uyum içinde olduğundan emin olma
- Ürünlerinizin AB CPNP veritabanına bildirimini yapılması
- AB yetkili otoritelerin taleplerine beklenen süre içerisinde yanıt verme
- PIF dosyanızı güncel, etiketlerinizi gerekliliklere uyumlu tutma

REACH Global Services

AB MEVZUAT LABİRENTİNDE
İLK VE SON DURAĞINIZ

AB'NE İHRACATLARINIZIN
UYUMUNU EMNİYETE ALAN
ORTAĞINIZ

RGS - Belçika

📍 Rond Point Schuman, 6 Box 5 B
1040 Bruxelles / Belgium

☎ + 32 (2) 234 77 78

RGS - Türkiye

📍 Dış Ticaret Kompleksi, A-Blok Çobançeşme Mevkii
Sanayi Caddesi 34197 Yenibosna • İstanbul / Türkiye

☎ + 90 (212) 454 09 93

✉ info@reach-gs.eu

🌐 www.reach-gs.eu





TÜRKİYE'DE VE DÜNYADA KİMYASALLAR YÖNETİMİ

Kimyasallar yönetimi her üretici için işin vazgeçilmezi. REACH tüzüğü ve benzeri mevzuatlar açısından uyumlarının sorgulandığı günümüzde üreticiler baskı altında. Üreticiler, hangi kimyasalların ürünlerinde kullanılmasının sakınca yaratacağını tespit etmeli, bunu test sonucu veya uygun dokümantasyonlarla ispat edebilmeli. Kimyasallar yönetimi ciddiye alınmadığında firmaların itibarı sarsılabilir, marka güvenilirliği zedelenebilir ve ihracatta düşüş yaşanabilir.

Türkiye de dahil olmak üzere Asya Pasifik ülkeleri Çin, Japonya, Güney Kore, Tayvan gibi ülkelerde kimyasallarla ilgili yönetmeliklerde büyük hareketlenmeler ve çalışmalar mevcut. Kimyasallar yönetimi, artık her üretici için işin vazgeçilmezi ve önem verilmesi gereken bir parçası. İster kimyasal madde üreticisi olun, ister REACH tüzüğünde tanımlandığı üzere eşya üreticisi olun, bir gün otorite veya müşterileriniz, hatta bazı ülkelerin gümrükleri tarafından yönetmeliklere uyumunuz sorgulanacak. Uyum süreci için gecikmiş olabilirsiniz. Bu durumda acil aksiyon

almak esas. İhracat yapan firmalar için durum kolay değil. Zaman zaman zorlayıcı uyum süreçlerini tamamlayan firmalar, tedarik zinciri boyunca iletişim konusunda da zorluklarla karşılaşılıyor. Kimyasal madde üreticilerinin REACH tüzüğü ve benzeri mevzuatlar açısından sık sık uyumlarının sorgulandığı günümüzde üreticiler baskı altında.

Kimyasal yönetimini küçümsemeyin

Uyum kaçınılmaz halde. Ancak, eşya üreticileri veya formülötörler ilk önce kimyasal yönetimini iyi anlamalı, bunun için eleman istihdam etmeli veya bu işlemleri



gerçekleştirebilmek için yeterli deneyime sahip bir danışman firma atamalı. REACH tüzüğünde de belirtildiği gibi (madde 8), AB dışında yerleşik firmalar yükümlülüklerini yerine getirebilmek için her halükarda AB’de yerleşik bir danışman atamak zorunda kalabilir. Üreticiler formülasyon ya da üretim aşaması öncesi hangi kimyasalların ürünlerinde kullanılmasının sakınca yaratacağını tespit etmeli, kısıtlama söz konusu ise, bu şartları karşılayabildiklerini test sonucu veya uygun dokümantasyonlarla ispat edebilmeli. Ancak, günümüzde Türkiye’de ürün üretildikten ve hatta pazara sürüldükten sonra, ürünün içerisinde yasaklı madde veya sınırlandırılmış kimyasalların kontrolleri yapılıyor. Bu da müşteri talebi doğrultusunda mecburiyet dolayısıyla uygulanıyor. Firmalar kimyasallar yönetimini ciddiye almadıkları takdirde yaşanacak sonuçlar çok açık. Peki, bu durumda üreticileri neler bekliyor? Öncelikle firmanın itibarı sarsılabilir, marka güvenilirliği zedelenebilir, ürün ve marka piyasadan toplatılabilir veya gümrüklerde, depolarda günlerce kalabilir. Ayrıca ürünün piyasaya sürülmeden yüksek meblağlar ödenerek, geri çekilmesi gerekeceği için pazar payı kaybı ve ihracatta düşüş yaşanabilir.

Uyum sürecini yönetilebilir hale sokmak için ne tür önlemler alınabilir?

Firmalar, kimyasallar hakkında gerekli bilgileri depolayacak sistemler kurmalı veya buna yatırım yapmalı. Aksi takdirde

kimyasallar yönetimi işin içinden çıkılmayacak kadar karmaşık bir hal alabilir. Yeterli niteliklere sahip eleman istihdam edilmesi de çok önemli. Bunca yönetmelik, tüzük, kanun ve uyum süreci arasında kaybolan firmalar ve yetkililer uyumsuzluk tespit edildiğinde ciddi masraflarla karşı karşıya kalabilir. İhracat yapan ve dünya pazarına sınırsız açılmak isteyen, vizyonu geniş üretici firmalar için mevzuat tabiki ülke ve bölgeler bazında yükümlülüklerin yönetilmesi ve bununla bağlantılı olarak tedarik zinciri iletişimi ve bilgi akışının sağlıklı olarak yapılabilmesi gerekir. Örneğin, 2018 yılında tamamlanacak olan REACH son kayıt dönemi tüzüğün üreticilere yüklediği sorumlulukların biteceği anlamına gelmiyor. Aksine AB’de her şey yerli yerine oturuyor, piyasadaki tüm maddeler ve kullanım alanları kayıtlı hale geliyor. 2020 yılı geldiğinde de kimyasallar yönetimi önemini koruyacak, hatta önemi artacak. REACH’te yeni gelişmeler ve değişiklikler bizleri bekliyor. REACH GLOBAL SERVICES S.A. yıllardır Türk ve yabancı üreticilere AB ve Türkiye kimyasallar mevzuatlarına uyum sürecinde destek veriyor, firmaların ihtiyacına yönelik spesifik çözümler üretiyor. Siz de kimyasallar yönetiminde zorlanıyor ve uyum sürecine girmek üzere iseniz danışmanlarımızla irtibata geçerek uygun fiyatlarla, Türkçe hizmet alabilirsiniz.

Mail: info@reach-gs.eu

Tel: (0212) 454 09 93